

# 焼酎、幻の「琥珀色」出荷

熟成の高級感、色規制で生かせず

## 業界分断 輸出拡大に難

日本酒、ウイスキーと比べ海外での知名度が低い焼酎。欧米がボトルの容量規制を緩和し輸出拡大の好機だが、業界の足並みがそろわない。ネットは約70年続く「色規制」だ。長期熟成の証として高級感のある「琥珀（こはく）色」のまま出荷できない。政府は焼酎を輸出拡大の重点品目に定めるが、国際競争力がそがれている。

「焼酎はまだ世界に発見されていない。感動を届けるべく海外向け新製品を展開する」。鹿児島県、東南アジアで初の市場調査に乗り出す。新鋭旬、輸出専用の芋焼酎「DAIYAME40」を発売した。焼酎はアルコール度数20〜25度が一般的だが、40度と高めに設定。浜田雄一郎社長は「焼酎のような、蒸留酒を力クテルにする海外の飲み方に合わせた」と語る。

「黒霧島」で知られる業界最大手霧島酒造（宮崎県）も今夏、米国や中国、東南アジアで初の市場調査に乗り出す。新鋭旬、輸出専用の芋焼酎「DAIYAME40」を発売した。焼酎はアルコール度数20〜25度が一般的だが、40度と高めに設定。浜田雄一郎社長は「焼酎のような、蒸留酒を力クテルにする海外の飲み方に合わせた」と語る。

### 一升瓶で欧米へ

一部企業が海外展開に動き始めた背景には欧米の規制緩和がある。2020年末、米国向けに新たに720ミリ（四合瓶）や1・8リットル（一升瓶）など4種類のボトルで輸出可能になった。同様の規制緩和は欧州連合（EU）でも18年に実施。EU、米国ともに関税はなかったが、ボトルを詰め替える必要はない。

焼酎の海外展開は他の酒類と比べて大きく出遅れている。過去10年、輸出額は年15億円前後で横ばい。10年に焼酎と同水準だったウイスキーの輸出額は、20年に焼酎の約23倍の271億円になった。日本酒（清酒）も241億円に達している。欧米の規制緩和は焼酎の輸出拡大に追い風となりそうだが、業界全体では動きは鈍い。焼酎を輸出する南山物産（東京・杉並）の中山大希社長は「『色規制』に手をつけられない限り焼酎の輸出拡大は厳しい」と話す。

色規制は、焼酎はウイスキーの10分の1程度の色の濃さとする国税庁の通達。同じ蒸留酒のウイスキーと区別するために1950年代に定められた。「蒸留酒を色で規制するのは世界的にも珍しい」と話す。

焼酎には、蒸留を繰り返して高純度のアルコールを取り出す甲類と、じっくり蒸留する乙類がある。本格焼酎と呼ばれる乙類は、木のたるで長期熟成するとウイスキーなどと同じく濃い琥珀色になる。だが、色規制のためには薄めたり薄めたりして出荷している。

琥珀色の蒸留酒は海外では高級酒と認知されている。炭でろ過し色を薄める。本格焼酎を手掛ける六調子酒造（熊本県）の池辺道人社長は「海外では無色という理由だけで高級酒と見てもらえない」と嘆く。

実は政府は、欧米への規制緩和の動きに合わせ、色規制の緩和にも動いた。21年2月に国内の水を使用するといった

規制が海外展開の可能性を狭める事例は他にもある。今では海外展開で先行する日本酒も、焼酎の色規制と同じく約70年続いた規制があった。製造への新規参入規制だ。13年に和食が国連教育科学文化機関（ユネスコ）の無形文化遺産に認定されるのに合わせ、官民一体で日本酒を売り込んだ。輸出は大きく伸びたが、そこに商機を見いだ

い（中山氏）

「ジャパニーズウイスキー」の定義が明確に定められ、色で焼酎と区別する意義は薄れている。

だが、政府関係者によると、焼酎業界の足並みがそろわず色規制緩和は先延ばしになった。焼酎の税制優遇を巡る懸念が業界内にあったからだ。80〜90年代、スコッチウイスキーの輸出拡大を目指した英国の要求で、ウイスキーの税率は下がり焼酎に近づいた。だが、今でもアルコール度数37度未満では焼酎の税率はウイスキーより低い。

「色規制がなくなればウイスキーと同等に扱われ、税制優遇も見直される」と話す。

だが、20年度の税制改正大綱で、輸出向けのみにという条件付きで新規参入が認められた。輸出拡大の好機を逃さないために、できることから変えるという現実解だ。翻って焼酎はどうか。政府が支援し欧州で試飲

国内の焼酎市場は販売数量で07年度をピークに約25%減少した。国内での減少を補おうと、政府は20年11月、輸出拡大実行戦略の重点品目に本格焼酎を指定。25年までに輸出額を3倍強の40億円に高める計画を掲げる。

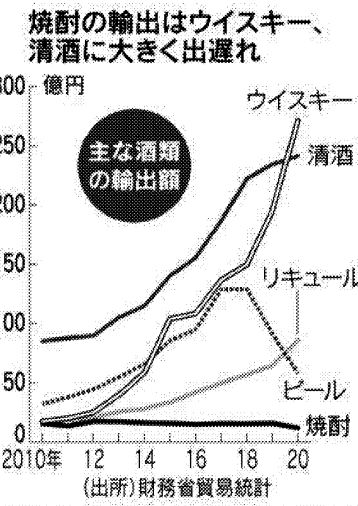
だが、色規制で焼酎として売れないなら、食物繊維を加えて「リキュール」として販売する企業もある。こうした混乱が続くようでは、「焼酎」という日本発のブランドを生かす機会を逸しかねない。

政府は焼酎の輸出拡大に向け、高付加価値化を方策の一つに挙げる。色規制が原因で高級感を打ち出せないとの声があるのなら、しっかりとルー

必要がある。（林英樹）

規程70年の「賞味期限」

日本酒 製造参入、輸出のみ解禁



規程70年の「賞味期限」

日本酒 製造参入、輸出のみ解禁

規程が海外展開の可能性を狭める事例は他にもある。今では海外展開で先行する日本酒も、焼酎の色規制と同じく約70年続いた規制があった。製造への新規参入規制だ。13年に和食が国連教育科学文化機関（ユネスコ）の無形文化遺産に認定されるのに合わせ、官民一体で日本酒を売り込んだ。輸出は大きく伸びたが、そこに商機を見いだ

国内の焼酎市場は販売数量で07年度をピークに約25%減少した。国内での減少を補おうと、政府は20年11月、輸出拡大実行戦略の重点品目に本格焼酎を指定。25年までに輸出額を3倍強の40億円に高める計画を掲げる。

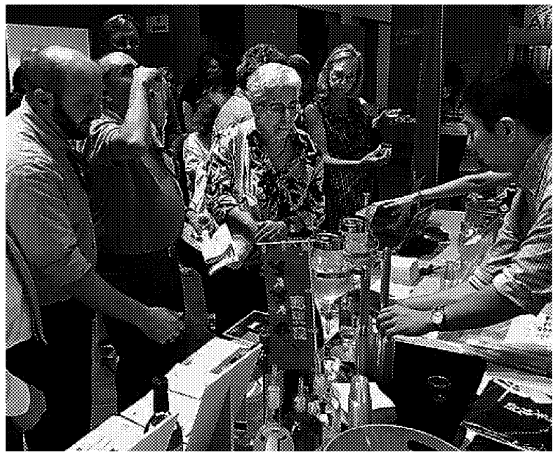
だが、色規制で焼酎として売れないなら、食物繊維を加えて「リキュール」として販売する企業もある。こうした混乱が続くようでは、「焼酎」という日本発のブランドを生かす機会を逸しかねない。

政府は焼酎の輸出拡大に向け、高付加価値化を方策の一つに挙げる。色規制が原因で高級感を打ち出せないとの声があるのなら、しっかりとルー

必要がある。（林英樹）



輸出専用で発売する浜田酒造の本格焼酎「DAIYAME40」



米国で本格焼酎を売り込む浜田酒造（米ワシントンD.C.の Smithsonian 博物館）